

～地域金融機関との良い付き合い方、実りある関係づくりのために～

中小企業経営者・経営幹部のための

# 銀行からの資金調達実務講座(2日間)

現在の厳しい景気後退局面においては、多くの中小企業経営者が資金繰りで、日々頭を悩ませています。そこでまず、銀行との付き合いを考え直してみませんか。銀行との付き合いも日々のコミュニケーションが肝心です。現状の銀行取引に満足されていない方、どうやって銀行と付き合ったら良いか分からない方、または今回、融資の際に必要な「経営計画書」の作成方法を学びたいとお考えの方等は進んでご参加ください。本講座は①資金調達のための賢い銀行との付き合い方、②経営計画の作成方法、を専門家が分かりやすく明示いたします。③また、地域金融機関の担当者を招き、実際の現場感覚、金融機関の立場でお話し頂き、④両日とも銀行の担当者を交えたパネルディスカッションを行います。⑤終了後、希望により個別相談も開催します。お忙しいこととは存じますが、貴社のご参加をお待ちしております。 主催：大阪商工会議所中央支部

回	日時	内容
1	平成 21 年 11 月 17 日 (火) 14:00～17:00  ※終了後、 個別相談会開催 (要事前予約)	<p>■「賢い銀行との付き合い方で、融資が受けられる！」 講師:石橋研一氏(さいせい(株)取締役 税理士・中小企業診断士) 条件の良い融資を受けるには、日頃からの金融機関との付き合いが大切。ポイントを押さえた金融機関との付き合い方を元銀行マンの講師が分かりやすく解説します</p> <p>■「金融機関から見た、融資したくなる企業の条件とは」 講師:近畿大阪銀行 融資ご担当者 様 地域金融に根差した自行の融資制度の概要や融資における判断基準、格付けアップ法、企業の成長性を見極め方等、融資判断のポイントを本音で語ってもらいます。</p> <p>■(パネルディスカッション)「中小企業は、どうすれば融資を受けられるか？」 パネラー:近畿大阪銀行 融資ご担当者、および講師:石橋研一氏 コーディネーター:小林寛治氏(さいせい(株)取締役 弁護士)</p>
2	平成 21 年 11 月 18 日 (水) 14:00～17:00  ※終了後、 個別相談会開催 (要事前予約)	<p>■「銀行がお金を貸しやすい！経営計画書の作成方法」 講師:島ノ内英久氏(さいせい(株)取締役 中小企業診断士) 融資申込金額をどうやって出すのか？返済計画はどうするのか？資金繰りは？企業規模に見合ったやさしい経営計画書の作り方を、丁寧に解説します。</p> <p>■「金融機関から見た、経営計画書作成のポイント」 講師:南都銀行 ご担当者様 融資申込みには必須の経営計画書。銀行は計画書のどこを重視して見るのか？計画書作成における銀行の側から見たポイントを分かりやすくお話いただきます。</p> <p>■(パネルディスカッション)「中小企業は、どうすれば融資を受けられるか？」 パネラー:南都銀行 ご担当者、および講師:島ノ内英久氏 コーディネーター:小林寛治氏(さいせい(株)取締役 弁護士)</p>

- 場 所：大阪商工会議所 中央支部会議室（大阪府中央区備後町 3-4-9 輸出繊維会館 6 階）
- 対 象：銀行とのより良い関係を目指す中小企業経営者・経営幹部（定員 30 名）
- 受講料：会員 3,000 円、特商・一般 6,000 円（2 回合わせての料金）
- 申込方法：11 月 9 日（月）までに FAX にてお申込み下さい。（事前に受講表を FAX いたします）
- 問 合 先：大阪商工会議所 中央支部 宮川、 TEL 06（6222）2221/FAX 06（6222）2480

◆FAX 番号：06（6222）2480◆ 中央支部行き 「銀行からの資金調達実務講座」参加申込書

会社名		代表者氏名		会員番号	
所在地	〒			業種	
TEL	( )	FAX	( )		
受講者氏名		役職・部署			
従業員数	人	個別相談を希望	する ・ しない		